

DAIMLER / CANTER ECO HYBRID È IL PRIMO AUTOCARRO IBRIDO VENDUTO IN EUROPA

Un primato che apre una bella strada

Massimiliano Campanella

KAWASAKI - Mitsubishi Fuso Truck & Bus Corporation ha consegnato dieci autocarri ibridi a ESB, azienda irlandese di fornitura elettrica. Fuso Canter Eco Hybrid è il primo autocarro ibrido prodotto in serie a essere venduto in Europa. Il cliente del costruttore nipponico - uno dei maggiori produttori di veicoli industriali dell'Asia, con un totale di circa 197.700 veicoli venduti nel 2008 tra autocarri leggeri, medi e pesanti e autobus, parte del gruppo Daimler che possiede l'85 per cento delle quote - è la più importante azienda di servizi pubblici irlandese. La ESB (Electricity Supply Board), che ha sede nella capitale Dublino, utilizzerà i veicoli per la manutenzione delle infrastrutture in Irlanda. E il Governo irlandese ha concesso un permesso speciale per gli autocarri ibridi giapponesi.

SI VARCHANO I CONFINI

“Per la prima volta - ha commentato Albert Kirchmann, Presidente e Amministratore Delegato di Mitsubishi Fuso Truck & Bus Corporation - consegniamo un autocarro Canter ibrido al di fuori del mercato giapponese, ricevendo un ordine dall'Irlanda e uno dall'Australia. I due ordinativi sono di dieci veicoli ibridi ognuno. Inoltre, a partire dal 2010, Mitsubishi Fuso commercializzerà autocarri ibridi anche in altri mercati. Sulla base del successo di Canter Eco Hybrid in Giappone, desideriamo sfruttare tutte le possibili opportunità a livello internazionale. Al pari del Global Hybrid Center di Daimler Trucks, anche Mitsubishi Fuso si dedica allo sviluppo e alla realizzazione di veicoli commerciali ibridi non inquinanti. Gli ordini provenienti da Irlanda e Australia confermano l'elevata domanda per questa categoria di veicoli”.

Mitsubishi Fuso Truck & Bus Corporation commercializza autocarri ibridi Canter sul mercato nazionale fin dal luglio 2006. A oggi, in Giappone, ne sono stati venduti più di 600.

Mentre i nuovi ordini di Irlanda e Australia rappresentano i primi da clienti internazionali, una flotta di autocarri ibridi Mitsubishi Fuso sta già dimostrando il suo potenziale nel corso di una sperimentazione in Gran Bretagna. La flotta di autocarri verrà utilizzata da società di servizi energetici, servizi di trasporto e consegna e del settore alimentare. “Siamo fieri - ha affermato Kai-Uwe Seidenfuß, vicepresidente Sales & Service International di Mitsubishi Fuso Truck & Bus Corporation - di aver realizzato un veicolo caratterizzato da basse emissioni, elevata efficienza e notevole affidabilità, che conferma il nostro impegno nel settore degli autocarri ibridi. Nel 2010 espanderemo ulteriormente il nostro busi-



ESB, società irlandese di fornitura elettrica, ha acquistato 10 leggeri ibridi ma Mitsubishi Fuso ha ricevuto 10 ulteriori ordinativi dall'Australia. E a partire dal 2010 gli ibridi saranno esportati anche in altri mercati internazionali. In Italia si attende che la domanda raggiunga proporzioni interessanti, ma le potenzialità sono ritenute altissime.

ness”.

Il primo ordine al di fuori del Giappone conferma il trend positivo che caratterizza il mercato dei veicoli ibridi. Il primo anniversario del Global Hybrid Center e il lancio sul mercato nel nuovo Fuso Canter Eco Hybrid hanno rappresentato ulteriori e fondamentali tappe del 2009 che volge al termine. Situato nelle sedi principali dell'azienda a Kawasaki, in Giappone, il Global Hybrid Center funge da piattaforma mondiale per lo sviluppo di veicoli ibridi per Daimler Trucks.

CONTRO CONSUMI E INQUINAMENTO

Il coinvolgimento di Mitsubishi Fuso Truck & Bus Corporation nello sviluppo

dei veicoli ibridi è parte dell'iniziativa “Shaping Future Transportation” di Daimler, che punta a ottenere una riduzione drastica del consumo di carburante e delle emissioni dei veicoli industriali. “Shaping Future Transportation” prevede di lavorare su sistemi di propulsione alternativi per diversi marchi di veicoli industriali. La tecnologia ibrida è cruciale per questi veicoli, perché può ridurre il consumo di carburante diesel fino al 30 per cento.

Ma quali sono le potenzialità dell'ibrido in Italia? È possibile prevedere l'ingresso del Canter Eco Hybrid sul mercato italiano? E quando? Domande che abbiamo girato a Maurizio Zaccaria, Responsabile Vendite Truck Mercedes-Benz Italia. Nato a Roma

nel 1970 e laureato in Economia presso l'Università “La Sapienza”, nel 1995 Zaccaria ha iniziato e sviluppato il suo percorso professionale in Mercedes-Benz Italia. Dal 1997 al 2001 ha ricoperto diversi ruoli nel Marketing Veicoli Commerciali per poi passare al ruolo di Key Account Manager Van e Trucks fino al dicembre 2004. Dal 2005 è Responsabile Vendite & Marketing Mitsubishi Canter e dal 2007 Responsabile Vendite Truck Mercedes-Benz Italia.

ANCORA PIÙ MERCATI

“Lo sviluppo di truck ibridi - ci ha detto Maurizio Zaccaria - s'inserisce all'interno della nostra iniziativa “Sha-

ping Future Transportation” per un ambiente più pulito. Fuso Canter Eco Hybrid è il primo autocarro ibrido prodotto in serie a essere venduto in Europa. Sulla scia del successo che il veicolo ha ottenuto in Giappone è chiaro che desideriamo sfruttare tutte le possibili opportunità a livello internazionale, coinvolgendo il maggior numero di mercati possibile. In Italia la commercializzazione del veicolo non avverrà a breve principalmente perché la domanda, per questo tipo di prodotti, non ha ancora raggiunto una proporzione interessante. Ciò premesso le potenzialità di questo tipo di veicoli rimangono altissime anche nel nostro mercato, dove purtroppo non è possibile fare una previsione, soprattutto in questo mo-

mento nel quale la tecnologia “vincente” fra le diverse strade intraprese ancora non è definita”.

Quali sono i possibili clienti italiani del Canter Eco Hybrid? “Un veicolo del genere - ci ha risposto il Responsabile Vendite Truck di Mercedes-Benz Italia - offre oltre all'innovativa tecnologia ibrida la flessibilità, la robustezza e la versatilità proprie di ogni veicolo Fuso Canter, pertanto interesserà diversi soggetti. Chiaramente l'universo degli enti pubblici, delle Amministrazioni locali e delle aziende grandi e strutturate appaiono il principale mercato obiettivo dei veicoli Canter con propulsione ibrida. Resta inteso che un veicolo con questa tecnologia attirerà in particolare modo chi lo dovrà utilizzare nei centri urbani, dove l'attenzione della normativa in termini di riduzione di emissioni inquinanti diviene sempre più stringente”.

SI ASPETTA L'INCENTIVO

Quali i suoi punti di forza che potrebbero risultare vincenti sul mercato italiano? “I punti di forza - ha aggiunto Zaccaria - di Mitsubishi Fuso Canter rimangono quelli già ampiamente conosciuti e apprezzati dal pubblico italiano. Il veicolo si caratterizza per l'elevata efficienza e la notevole affidabilità che rappresentano un vantaggio notevole per ogni cliente”.

Si stanno studiando incentivi per favorire l'acquisto anche in Italia? “Al momento - ha concluso il manager della Stella - non esistono agevolazioni economiche direttamente connesse all'adozione della propulsione ibrida. Riteniamo che si renderanno necessarie per un adeguato sviluppo di questo tipo di propulsione in modo da beneficiare, in tempi brevi, di tutti i “plus” che questa tecnologia è in grado di garantire. Ovviamente da parte nostra, come distributori, studieremo forme dedicate di assistenza e incentivo commerciale”.

Importante fornitura Iveco curata da Ceriani Group di Nerviano

Gruppo Gnoli potenzia la sua flotta con 21 Stralis



Da sinistra Roberto Tosi, concessionaria Ceriani Group, Giorgio Gnoli, Presidente del Gruppo, Ottavio Gioglio, General Manager Iveco Mercato Italia, Andrea Gnoli, Vice Presidente del Gruppo, Walter Ceriani, Presidente concessionaria Ceriani Group e Biagio Petrarolo, Amministratore delegato concessionaria Ceriani Group.

VITTUONE - Sono 21 i trattori Stralis, modello AS 440S4T/P, che fanno parte della fornitura Iveco al Gruppo Gnoli, leader nei servizi logistici integrati di trasporto, con sede a Vittuone, in provincia di Milano. I veicoli personalizzati con il logo dell'azienda, di colore blu, montano l'ampia e spaziosa cabina Active Space e sono dotati del brillante motore FTP Cursor 10 da 450 cv, del cambio ZF a 16 marce, sospensioni pneumatiche posteriori, impianto frenante onnicomprensivo dal freno di servizio, al freno di soccorso, di stazionamento e freno motore, il dispositivo SCR e pneumatici 315/60.

Il Gruppo Gnoli, 520 addetti, è un consorzio intermedio del settore Trasporti, Logistica e Servizi con 6 centri di distribuzione nel Nord-Ovest d'Italia e opera in tutta Europa. La consegna dei veicoli è stata curata dalla concessionaria di riferimento Ceriani Group di Nerviano, in provincia di Milano.

Presenti all'incontro Giorgio Gnoli, Presidente del Gruppo con il fratello Andrea Vice Presidente, Walter Ceriani, Presidente della concessionaria Ceriani Group con l'Amministratore delegato Biagio Petrarolo, e per Iveco Ottavio Gioglio, General Manager del Mercato Italia.